

Value-Based Health Care aus der Sicht der Medtech

Sarah Müller, Managing Director MedTech Johnson & Johnson AG

Johnson & Johnson MedTech steht für Fachkompetenz und Prozesswissen mit breiten Angebot



Orthopädie
Gelenkersatz



Sportmedizin



Mund-, Kiefer-,
Gesichtschirurgie



Wirbelsäule



Unfallchirurgie



Blutstillung &
Versiegelung



Nahtmaterial



Klammernaht



Strom- und
Ultraschallchirurgie



CARDIOVASCULAR & SPECIALTY SOLUTIONS GROUP



Elektrophysiologie



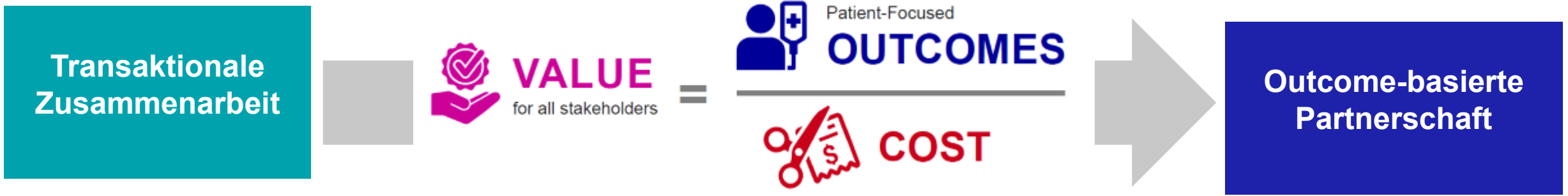
Ästhetische Medizin



Neurovaskular

J&J MedTech verpflichtet sich, ein nachhaltiges & wertebasiertes Gesundheitssystem mitzugestalten

Ergebnisverbesserungen durch zukunftsweisende nachhaltige Lösungen, Technologien und Produkte



1. Lösungs-/Angebotserweiterung mit Sicht auf den gesamten Patientenpfad
2. Übergreifende und längerfristige Zusammenarbeit insbesondere mit Leistungserbringern
3. Erfahrungen sammeln in Pilotprojekten und skalieren

Unser Beitrag in Richtung VBHC Von der Theorie in die Praxis

Von der Theorie...

... in die Praxis – mögliche Messgrößen

$$\text{↑ Mehrwert} = \frac{\text{↑ Patientenergebnisse}}{\text{↓ Gesamtkosten}}$$

- Weniger **Wundinfektion**
- **Schmerzreduktion**
- Weniger Komplikationen
- Reduzierte **Reinterventionen**
- kürzere **Zeit in Narkose**
- **Hörere Entlassungsrate** nach Hause
- Kürzere Verweildauer

- **Indirekte** Einsparungen durch verbesserte Patientenergebnisse
- **Direkte** Kostensenkung durch Effizienzsteigerung
 - Z.B. Optimierte **OP-Zeiten**; Reduzierte **Verweildauer**

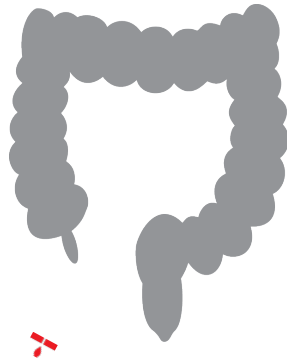
Ein Beispiel Kolorektal-Chirurgie: Reduktion der Anastomose Insuffizienzen durch verbesserte Produkte und Visualisierung



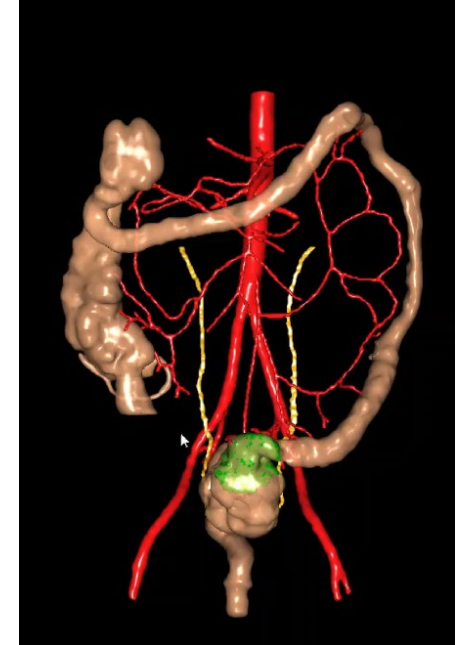
Medizinprodukt



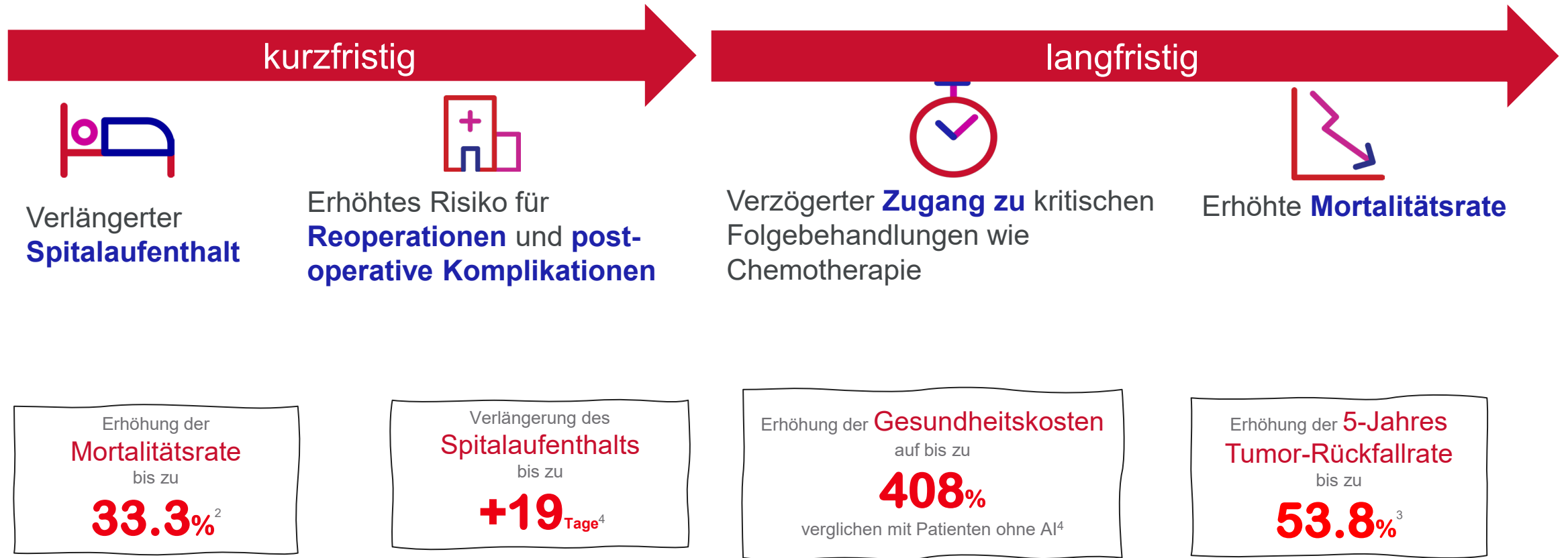
3D Digitale Lösung



- Weniger **Anastomose-Insuffizienzen**
- Weniger **Reoperationen**

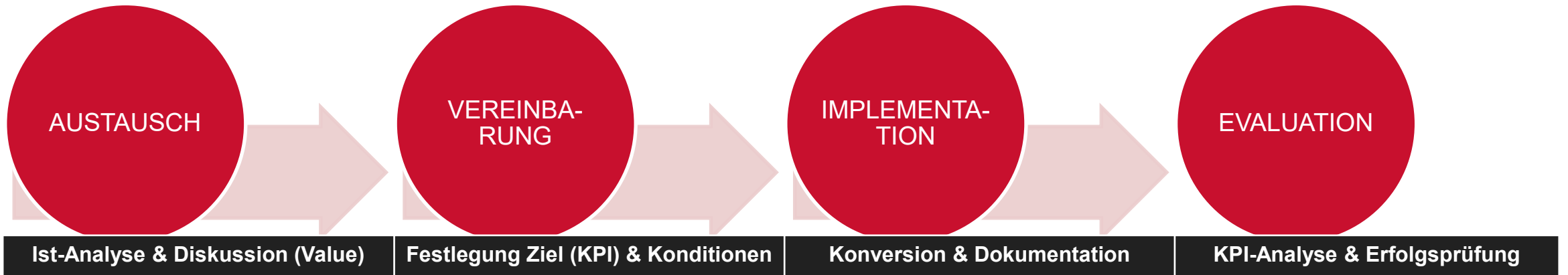


Anastomose-Insuffizienz: Klinische & ökonomische Bedeutung



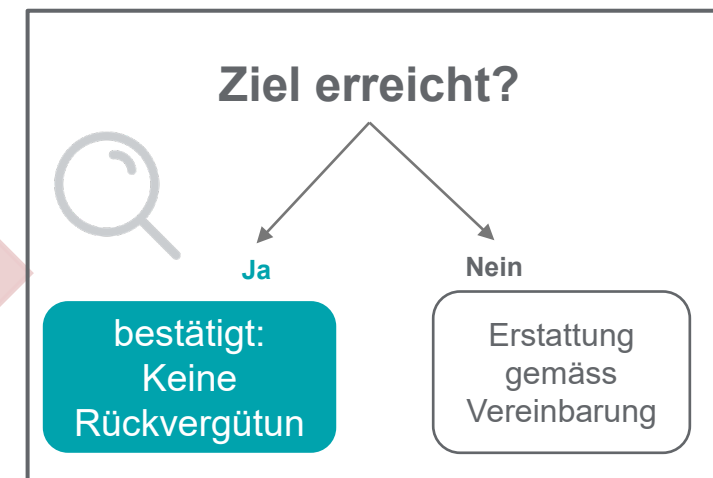
Value-Based Agreement: Unser Engagement

Ziel bestimmen, gemeinsame Umsetzung und Offenlegung der Resultate



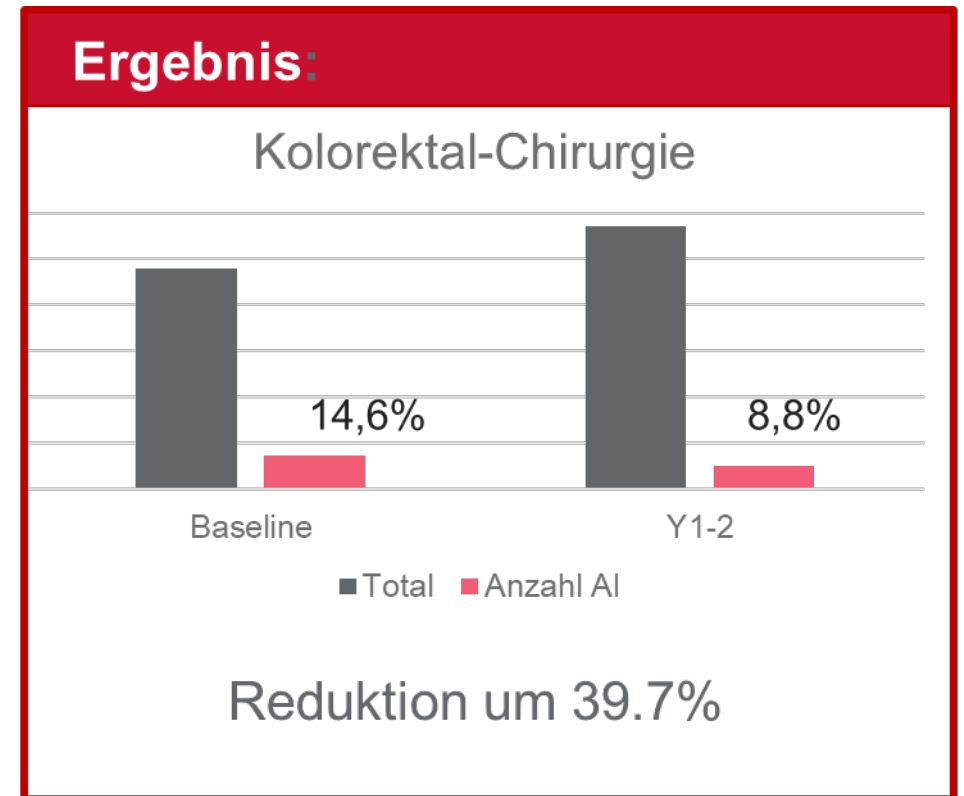
Beispiel zur Veranschaulichung

KPI (individuell, 1-2)	IST	ZIEL
Anastomoseinsuffizienzrate	8%	x
ØVWD (Tage)	9	y



Beispiel Outcome Verbesserung mit Garantie

- **Ziel:** Reduktion der **Insuffizienzraten** im Vergleich zur Basiszeitspanne um 20% innerhalb von zwei Jahren, mind. Fallzahl 50 Eingriffe
- **Lösung:** Einsatz von **Echelon Circular Stapler** und **3D Visualisierung** (OP Planung)
- **Garantie:** Falls Ziel nicht erreicht wird der Produktkosten-Aufpreis vollständig zurück bezahlt
- **Einsparnis:** 21'000-53'000CHF pro reduzierter Fall von Anastomose-Insuffizienz



Erkenntnisse

- Innovation und Qualitätsverbesserung geschieht in der Partnerschaft, hierzu braucht es in einem **ersten Schritt eine gute Abstimmung der Vision.**
- Die **Schwerpunkte der Partnerschaft** liegen auf der **Qualität der Ergebnisse** & der **Senkung der Gesamtkosten.**
- Für eine erfolgreiche Umsetzung braucht es **Verbindlichkeit, gemeinsame Ziele & Messen der Resultate.**
- Dank guter Zusammenarbeit und komplementärer Expertise ist der **Veränderungsprozess gemeinsam effizienter zu fördern** als alleine.
- Positiver Effekt geht über den **direkten Patientennutzen hinaus** (z.B. Steigerung der Mitarbeiterzufriedenheit und verbesserte Opportunitätskosten)



Merci

Johnson & Johnson MEDTECH